Содержание

1. Задача 2
2. Эссе 5
3. Список литературы 12

Задача

Фирма действует на рынке совершенной конкуренции. Зависимость суммарных издержек от выпуска представлена в таблице:

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Суточный выпуск, тыс. шт. | *q* | 0 | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 |
| Суммарные издержки, тыс. руб. | *TC* | 250 | 310 | 350 | 450 | 620 | 875 | 1200 |

На рынке установилась цена 200 руб.

1. Сколько продукции должна производить фирма, чтобы достичь максимума прибыли? Какова будет при этом прибыль?
2. Начиная с какой цены, фирма может работать с прибылью?
3. При какой цене фирме будет выгоднее прекратить производство продукции?

Рассмотреть краткосрочный период.

**Решение**

1. TR = q\*P, где Р = 200 руб.

TR0 = 0\*200 = 0

TR1 = 1\*200 = 200

TR2 = 2\*200 = 400

TR3 = 3\*200 = 600

TR4 = 4\*200 = 800

TR5 = 5\*200 = 1000

TR6 = 6\*200 = 1200

Тогда П = TR 0(1,2,3,4,5,6) - TС 0(1,2,3,4,5,6)

П0 = 0 -250 = -250

П 1 = 200 – 310 = - 110

П 2 = 400 – 350 = 50

П 3 = 600 – 450 = 150

П 4 = 800 – 620 = 180

П 5 = 1000-875 = 125

П 6 = 1200 – 1200 = 0

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Суточный выпуск, тыс. шт. | *q* | 0 | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 |
| Суммарные издержки, тыс. руб. | *TC* | 250 | 310 | 350 | 450 | 620 | 875 | 1200 |
| Суммарная выручка, тыс. руб. | *TR* | 0 | 200 | 400 | 600 | 800 | 1000 | 1200 |
| Прибыль, тыс. руб. | *П* | -250 | -110 | 50 | 150 | 180 | 125 | 0 |

Фирма должна произвести 4 тыс. шт. продукции для достижения максимума прибыли = 180 тыс. руб.

2. Фирма получает прибыль при условии, что Цена > Средних суммарных издержек min (т.е *ATCmin)*

ATC = TC/ q

ATC0 = 250/0 = 0

ATC 1 = 210/1 = 310

ATC 2 = 350/2 = 175

ATC 3 = 450/3 = 150

ATC 4 = 650/4 = 155

ATC 5 = 875/5 = 175

ATC 6 = 1200/6 = 200

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Суточный выпуск, тыс. шт. | *q* | 0 | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 |
| Суммарные издержки, тыс. руб. | *TC* | 250 | 310 | 350 | 450 | 620 | 875 | 1200 |
| Средние сумм. издержки, руб. | *ATC* | – | 310 | 175 | 150 | 155 | 175 | 200 |

*ATCmin* = 150 руб, т.е. при Р > 150 руб. фирма работает с прибылью.

3. Прекращение деятельности фирмы при Р < *AVCmin*

AVC =VC0(1,2,3,4,5,6) / q0(1,2,3,4,5,6) , когда VC = ТС0(1,2,3,4,5,6) – ТС0

VC0 = 250-250 = 0

VC1 = 310 – 250 = 60

VC2 = 350 – 250 = 100

VC3 = 450 – 250 = 200

VC4 = 620 – 250 = 370

VC5 = 875– 250 = 625

VC6 = 1200 – 250 = 950

AVC0 = 0/0 =0

AVC1 = 60/1 = 60

AVC2 = 100/2 = 50

AVC3 = 200/3 = 67

AVC4 = 370/4 = 93

AVC5 = 625/5 = 125

AVC6 = 950/6 = 158

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Суточный выпуск, тыс. шт. | *q* | 0 | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 |
| Переменные издержки, тыс. руб. | *VC* | 0 | 60 | 100 | 200 | 370 | 625 | 950 |
| Средние переменные издержки, руб. | *AVC* | – | 60 | 50 | 67 | 93 | 125 | 158 |

AVCmin=50 руб., то есть при Р<50 фирме будет выгоднее прекратить производство продукции.

Эссе

Экономика российских регионов после вступления нашей страны в ВТО: результаты и перспективы на примере региона Пермского края Р.Ф.

На мой взгляд, влияние от вступления в ВТО для экономики Пермского края будет более положительным нежели отрицательным. Мотивы к такому умозаключению складываются из анализа основных принципов ведения внешнеэкономической деятельности страной-участницей данной организации, а именно:

-торговля без дискриминации

-взаимность

-доступ на рынок

-прозрачность

-равенство прав и обязанностей

-обязательства торговых партнеров по снижению тарифов.

Выполнение перечисленных принципов однозначно должно привезти к общему росту экономики страны и Пермского края, в частности.

Если рассматривать экономику края с позиции экспортоориентированности ее экономики, то край, несомненно, выигрывает от правил ВТО:

-во-первых, у многих предприятий края, экспортирующих свой товар появится возможность к расширению своих рынков сбыта (принцип доступа на рынок сработает в полной мере), но как данной возможностью воспользуются предприятия (каким образом будет поставлена в дальнейшем политика захвата новых рынков высшим топ-менеджментом компаний) - это уже зависит от самих предприятий и от их воли вести конкурентную борьбу на открытом рынке с понятными и равными правилами ведения торговли;

-во-вторых, снижение экспортных пошлин, предусмотренное обязательствами РФ при вступлении в ВТО, считаю, окажет плодотворное влияние на промышленные предприятия края. Рассмотрим экспортные ограничения согласно требованиям ВТО (документ - «Перечень CLXF- Российская Федерация. Часть V – экспортные пошлины»[[1]](#footnote-1)), а именно:

1) Российская Федерация обязуется не увеличивать экспортные пошлины или сократить, или отменить их в соответствии с приведенным ниже графиком и не вводить, и не увеличивать их свыше уровня, указанного в данном графике, за исключением случаев, предусмотренных положениями ГАТТ 1994.

2) Экспортные пошлины будут сокращены равными долями за исключением пошлин, соответствующих тарифным линиям, отмеченным знаком «х», для которых отмена может наступить в конце переходного периода и для тарифных линий, по которым пошлина, действующая на момент присоединения, может остаться неизменной.

Из данных обязательств, взятых на себя РФ следует что ставки экспортных пошлин будут изменяться в сторону уменьшения и, причем на многие товары до нулевых ставок, но в зависимости от того или иного товара будет предусмотрен переходной период в течении которого ставки постепенно будут снижаться, но для большинства товаров все же сведутся к нулю к моменту окончания переходного периода. Переходной период в основном на те группы товаров, которые с точки зрения экспорта интересны для Пермского края определен в среднем четырьмя годами, а на многие и не предусмотрено такового вообще.

Следуя логике можно говорить, что это непосредственный плюс для экспортоориентированных предприятий – у них возрастет выручка, что должно сказаться на развитие их производства и как следствие экономики края[[2]](#footnote-2).

Но экспортные пошлины являются ощутимым налоговым сбором для государственного бюджета и их отсутствие в результате побудит государство повысить другие налоги дабы не уменьшить доходную часть бюджета. Как это будет выглядеть при сведении на нет всех экспортных пошлин (в настоящее время проект о повышении налогового бремени идет уже полным ходом) покажет время. Пока идет процесс переходного периода говорить об этом как о свершившемся факте на данный момент времени рано.

Говоря об импорте Пермского края и, каким образом вхождение нашей страны в систему ВТО отразится на данной составляющей экономики края необходимо также провести анализ документа «Перечень CLXV-Российская Федерация. Часть I – Тариф РНБ (режим наибольшего благоприятствования). Секция II – Прочие товары»

Согласно данному документу РФ берет на себя обязательства целью которых является также снижение импортных пошлин (связанная ставка ввозной таможенной пошлины) до уровней стран участниц ВТО дабы быть в равных и взаимовыгодных условиях на международном рынке товаров и услуг. Другими словами – приобретая возможность выхода на новые рынки сбыта для своей экспортной продукции (а это по моему мнению самый значимый плюс для РФ от вхождения в ВТО) мы открываем свой рынок для импорта путем снижения импортных ставок тем самым в какой-то степени подвергая опасности свой внутренний рынок в первую очередь в плане сельхозпредприятий и их продукции – это есть самый значимый минус от вхождения в ВТО. Для смягчения нежелательных последствий для внутреннего рынка (в основном это рынок сельхозпродукции), данным документом также предусмотрен переходный период который составляет от трех до семи лет. На часть продукции не предусмотрен переходной период и новые импортные ставки начали работать согласно принятому документу, в основном после года с момента вхождения РФ в ВТО. РФ берет на себя обязанность в течение переходного периода снизить ввозные пошлины согласно предписанных положений. В среднем ставки сократятся от 1,5 до 3 раз.[[3]](#footnote-3)

Рассматривая внешнеэкономическую деятельность Пермского края по истечении двух лет с момента вхождения в ВТО нельзя однозначно сказать повлияли ли новые таможенные правила на импортную составляющую или нет, так начиная с 2009 года по статистике Федеральной Таможенной Службы (ФСТ) импорт каждый год прибавлял, но стоит заметить что по результатам 2016 года к результатам 2017 года импорт вырос значительно (в денежном эквиваленте ) существеннее чем за предшествующие года, что и отражено в представленной таблице согласно данным Федеральной Таможенной Службы.

Но сказать однозначно, что к этому привели новые правила таможенных пошлин считаю неуместным, так как на большую часть продукции переходной период пройдет еще только через 3-5 лет, и вот только тогда можно будет делать определенные первые выводы о влиянии новых правил на рынок импорта края.

Так или иначе, считаю, что импорт Края будет продолжать показывать рост, и не могу согласиться с теми экспертами, которые сулят негативные последствия для развития внутреннего рынка, так как от снижения ввозных пошлин, если рассуждать логично, население должно выиграть, так как по логике должны снижаться отпускные цены на импортную продукцию. Но повторюсь судить, по моему мнению, об этом пока преждевременно, так как в силу не вступили все правила действий ВТО.

Если говорить о том, как повлияла данная ситуация (вступление РФ в ВТО) на отдельно взятую бизнес структуру и как будут в будущем влиять на её деятельность правила ВТО - в данном ракурсе рассмотрю компанию, в которой непосредственно работаю последние 6 лет и по настоящее время.[[4]](#footnote-4)

Группа компаний АРМТЕК является крупным поставщиком автозапчастей для грузового коммерческого автотранспорта европейского и американского производства. В г. Пермь находится один из филиалов данной компании, т.е. компания поставляет на внутренний рынок импортную продукцию, тем самым напрямую зависит от таможенных правил торговли и в частности ввозных пошлин. Если рассуждать логически и опираться на «Протокол о присоединении Российской Федерации ко Всемирной торговой организации» можно проследить на примере нескольких групп товаров об основных нюансах вытекающих из данных соглашений, они, в общем, не отличаются от тех тенденций которые были указаны выше в данной работе.

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Код товара | Наименование товара | Связанная ставка ввозной таможенной пошлины на дату присоединения | Конечная связанная ставка ввозной таможенной пошлины | Год окончания исполнения обязательств | Первоначальное переговорное право | Прочие налоги и сборы |
| * 8708 80 150 1 | * – – – амортизаторы подвески | 5 |  |  | * AU, EU27, IN, JP | 0 |
| * 8708 91 200 1 | * – – – – радиаторы | 5 |  |  | * EU27, JP | 0 |
| * 8421 23 000 9 | * – оборудование и устройства для фильтрования или очистки жидкостей для фильтрования масла или топлива в двигателях внутреннего сгорания | 8 | 5 | 2016 | * EU27, US | 0 |
| * 8421 31 000 9 | * – – воздушные фильтры для двигателей внутреннего сгорания | 10 | 0 | 2018 | * EU27, US | 0 |
| * 8511 40 000 1 | * – стартеры и стартер-генераторы для двигателей автобусов, предназначенных для перевозки не менее 20 человек, включая водителя | 5 |  |  | * EU27 | 0 |
| * 6813 81 000 9 | * – – накладки тормозных колодок | 15 | 13 | 2017 | * EU27 | 0 |
| * 8414 80 110 9 | * – – турбокомпрессоры | 5 | 2 | 2016 | * CA, CH, EU27 | 0 |
| * 7320 10 190 0 | * – рессоры листовые и листы для них | 15 | 10 | 2018 | * EU27 | 0 |

Из приведенных примеров видно, что часть ввозных пошлин (касательно автозапчастей) с момента подписания протокола о присоединении сразу сошли на нет, на часть товара предусмотрен переходной период, но он менее существенен чем, например, на сельскохозяйственные продукты, в среднем от года до трех лет. Но нужно заметить один существенный факт для данной группы товаров - на внутреннем российском рынке нет товаров заменителей, так как данный товар предназначен исключительно для установки на импортный коммерческий транспорт. Т.е., по большому счету, какие-либо нововведения от изменений ввозных пошлин (в данном случае это снижение таковых) не сыграют существенной роли на деятельности нашей компании. Можно ожидать со снижением ввозных пошлин и снижение цен на ввозимый товар, но об этом говорить так же преждевременно во- первых, от постоянно изменяющегося курса рубля, во-вторых, от того что в любой момент могут изменить налоги, тем самым государство захочет компенсировать потери от снижения импортных пошлин и тем самым все плюсы от снижения пошлин сойдут на нет.

Из данного анализа нужно сделать и другой неутешительный вывод - вся положительная динамика от снижения таможенных пошлин (из таблицы видно, что цены на товар в валютном выражении действительно подешевели в среднем на 5%, что в принципе соответствует среднему снижению пошлин на данную категорию товара) нивелируется падением номинального курса рубля и инфляцией. Оба эти фактора съедают положительную разницу и тем самым цены на товар в рублевом эквиваленте не только остаются неизменными, а практически в ста процентах случаев, имеют явную динамику к росту. Это и видно из анализа, представленного в таблице (рост на отпускные цены в рублевом эквиваленте за два года составил в среднем 10%).

Но, уже, как и подчеркивал ранее, не имея на внутреннем рынке товаров заменителей данной продукции компания находится в более выгодном положении по сравнению с другими компаниями обеспечивая себе стабильность своей деятельности, а именно продаж. И, от вступления РФ в ВТО и введения новых таможенных правил, компания в конечном итоге более выигрывает, чем, нежели проигрывает.

Резюмируя всё вышесказанное можно подвести следующий итог:

-во-первых, обладая богатыми природными ресурсами и вполне сформированной и конкурентной промышленностью, как импорт, так и экспорт, в среднесрочной перспективе будут показывать положительную динамику и устойчивый рост, благоприятствуя развитию экономики Пермского края;

-во-вторых, так как экономика края в своей большей степени зависит от экспорта то те минусы которые сулят экономике от значительного снижения ввозных импортных пошлин не должны перевесить все те плюсы, которые открывает отечественной промышленности и в частности промышленности Пермского края возможность выхода на новые рынки сбыта, а также снижение вывозных экспортных пошлин.

-в-третьих, никто еще не отменял принципа честной и равной борьбы, т.е. конкуренции в её классическом виде. По большому счету для компаний дан старт проявить себя в новых условиях ведения бизнеса, а как воспользуются представленными преимуществами – это зависит уже от самих компаний. В конечном итоге от конкурентной борьбы, особенно на внутреннем рынке сельскохозяйственных продуктов, товаров народного потребления должны выиграть конечные потребители и от снижения цен на импортную продукцию (по логике вещей цены должны упасть из-за снижения ввозных пошлин, но как это скажется на деле будет понятно в перспективе ближайших двух-трех лет) и от качества предлагаемой продукции, так как возрастающая в будущем конкуренция должна будет этому способствовать.

Тем не менее, в краткосрочной перспективе в ходе развития неблагоприятного политического внешнего фона (а политика в последнее время играет большую роль в мировой экономике и этого нельзя не учитывать как в рамках экономического развития страны, так и в рамках субъектов РФ и в частности конечных бизнес структур) могут возникать трудности с исполнением обязательств по договору о вступлении в ВТО, причем с обеих сторон – как со стороны РФ, так и со стороны ВТО, что в свою очередь не будет способствовать более быстрой и эффективной интеграции экономики РФ в мировую экономику.

В долгосрочной же перспективе, исходя из экономических предпосылок, а это, прежде всего дальнейшее развитие мировой экономики и как следствие возрастающих её запросов в сырьевой базе, РФ и в частности Пермский край должны стабильно развиваться, наращивая свое влияние на международных рынках сбыта, что будет служить толчком и к росту собственной экономики.

Список литературы

1. Асприн Роберт, Джоди Линн Най, Асприн Роберт Торговая МИФтерия; АСТ, АСТ Москва, Хранитель - Москва, 2017. - 448 c.

2. Дюмулен И. И. Всемирная торговая организация. Экономика, политика, право; ГОУВПО ВАВТ Минэкономразвития России - Москва, 2016. - 360 c.

3. Струве П. Б. Торговая политика России; Социум - Москва, 2017. - 312 c.

4. Хафизова Гульнур Бадретдиновна Международная Торговая Политика В Рамках Всемирной Торговой Организации; М.: Отраслевое бюро технической информации - Москва, 2017. - 100 c.

1. Асприн Роберт, Джоди Линн Най, Асприн Роберт Торговая МИФтерия; АСТ, АСТ Москва, Хранитель - Москва, 2017. - 448 c. [↑](#footnote-ref-1)
2. Хафизова Гульнур Бадретдиновна Международная Торговая Политика В Рамках Всемирной Торговой Организации; М.: Отраслевое бюро технической информации - Москва, 2017. - 100 c. [↑](#footnote-ref-2)
3. Дюмулен И. И. Всемирная торговая организация. Экономика, политика, право; ГОУВПО ВАВТ Минэкономразвития России - Москва, 2016. - 360 c. [↑](#footnote-ref-3)
4. Струве П. Б. Торговая политика России; Социум - Москва, 2017. - 312 c. [↑](#footnote-ref-4)